

넥스트클래스 시장 리포트

바이브코딩 강의 83개, 다 뜯어봤습니다

"이거 배우면 돈 되나?" 궁금해서, 실제 페이지를 하나하나 열어 판매량과 각도를 췄습니다. 뭐가 팔리고 뭐가 죽었는지, 숫자로 정리했어요.

2026년 7월 조사

표본 31개 전수 확인

클래스유 · 프드프 · 크몽 · 인프런

3줄 요약

바쁘면 이 페이지만 봐도 됩니다.

1

"바이브코딩 배우기"로는 이미 늦었습니다

1년 만에 강의가 쏟아졌고, "이걸로 돈 번 사람 극소수"라는 반작용까지 시작됐어요. 같은 각도로 들어 가면 묻힙니다.

2

각도 하나가 수강생 100배를 가릅니다

"만드는 법"만 판 강의는 30명대, "돈 버는 법"으로 튼 강의는 3,000명대. 상품은 비슷한데 파는 각이 달랐습니다.

3

아무도 안 채운 빈자리가 있습니다

만들기에서 끝나거나, 옛날 채널 수익화에 묶여 있거나. 만들기부터 첫 매출까지 한 줄로 잇는 강의가 없어요.

지금은 과열 후반부입니다

뜨거운 건 맞는데, 늦게 들어온 사람이 손해 보기 시작한 구간이에요.

- 용어 자체가 **2025년 2월**에 나왔는데, 세계 검색량이 **6,700% 폭증**하고 콜린스 사전 올해의 단어에 올랐습니다.
- 한국은 인프런에만 꼬리표 강의 **83개**, 패스트캠퍼스 단독 기획 5개 이상, 나라 지원(내일배움카드) 부트캠프까지 들어왔어요.
- 반작용도 시작됐습니다. "바이브코딩이 미끼가 됐다"는 강사 반성글, "이걸로 돈 번 사람 극소수"라는 커뮤니티 비판이 올라옵니다.

그래서 결론. "바이브코딩 배우기" 강의로 들어가기엔 늦었습니다. 각도를 바꿔야 들어갈 자리가 생깁니다.

실제로 팔린 것들 (판매량 순)

전부 실제 판매 페이지에서 확인한 숫자입니다.

상품	가격	판매	각도
짐코딩 클로드코드 마스터	13.9만	9,736명	만드는 법
다퍼주는남자 블로그 수익화	월 2.45만	5,895명	돈 버는 법
자청 AI 올인원	49만	4,412명	만들기+돈
천영록 NO코딩 AI 자동화	월 1.65만	3,160명	만드는 법
다퍼주는남자 AI 블로그 자동화	월 2.47만	1,773명	돈 버는 법
크몽 1:1 바이브코딩 코칭	15~70만	544건	만드는 법
김지훈 스레드로 월 2억	39만	493명	돈 버는 법
프드프 722 AI 바이브코딩 매출 100만 인증 시 환급	99만	453명 ~ 4.5억	만들기+돈 (환급형)

죽은 것들. 지식만 파는 전자책(후기 0~2건), 기술만 가르치는 강의(잘 만들어도 22~35명), 제목이 "바이브코딩"인 클래스유 강의(수강생 30명).

팔린 것들의 공통점

세 갈래로 나눠 조사했는데, 잘 팔린 것들은 여섯 가지가 겹쳤습니다.

왕초보 + 짧은 시간 + **돈 버는 결과** + 보장(환급) +
손잡아주는 장치(1:1·미션·챌린지) + 가격 저항 낮추기

- 각도 하나가 100배를 가릅니다. "만드는 법"에서 멈춘 강의는 35명, "돈 버는 법"으로 튜트 강의는 3,000명대였어요.
- 가격은 두 덩어리로 갈립니다. 녹화 강의는 13~28만에 몰리고, 99만 이상 고가는 환급 보장이 있어야 팔립니다.
- 보장이 결제를 엽니다. "수익 안 나면 전액 환불"을 아예 제목에 박은 강의가 상위에 있었어요.

아무도 안 채운 세 칸

세 갈래 조사에서 공통으로 비어 있던 자리입니다. 여기가 들어갈 틈이에요.

1. 만들기부터 첫 매출까지 한 줄로 잇는 강의가 없다

자동화 강의는 만들기에서 끝나고, 수익화 강의는 블로그·구매대행 같은 옛 채널에 묶여 있습니다.

2. 끝까지 가게 만드는 장치가 없다

환급형 챌린지가 사실상 전무합니다. "비개발자에게 안 친절하다"는 불만이 반복돼요.

3. 중간 가격대 "파는 법" 상품이 빈칸이다

5~15만 원대에서 파는 법을 다루는 상품이 비어 있습니다.

이 세 칸을 채우려면 **만들기 + 파는 법 + 완주 장치(환급 챌린지)**가 한 상품에 있어야 합니다.

그래서

우리가 그 빈칸을 채우는 걸 만들었습니다

만드는 법이 아니라 파는 법. 30일 안에 내 가게를 열고 첫 고객을 받는 챌린지예요. 이 리포트
에서 본 "승리 공식" 그대로 짚습니다.

무료 특강부터 들어보기

신청 · 다시보기 안내 → nextclass.kr/vibe